



SALES ENGINEER

Ben je commercieel en administratief sterk? Adviseer je graag de klant met de juiste oplossing? En hou je van een open bedrijfscultuur waar je stem ook telt? Lees dan snel verder. Je hebt zojuist je droombaan gevonden.

Hoe ziet je werkdag eruit?

Je start je dag met een lekkere kop koffie samen met je collega's. Vervolgens check je je mail op nieuwe aanvragen. Je scant deze en bepaalt alvast de prioriteiten. Je doet een grondige analyse van de aanbestedingsdossiers en berekent de kostprijs van de verschillende onderdelen. Een professionele offerte is het resultaat. Je overlegt met je collega's over technische kwesties. 's Middags maakt je reparatieoffertes. Je stemt af met onze fabriek aangaande speciale aanvragen. Je belt de klant om offertes te bespreken. Bij bepaalde dossiers bezoek je met de Branch Manager de klant. Samen zijn jullie verantwoordelijk voor een correcte aanbieding en tevreden klanten.

Wie ben jij?

- Je bent betrokken en leergierig
- Je communiceert vlot en werkt accuraat
- Deadlines schrikken je niet af
- Kennis van Word en Excel
- Je beheerst de Nederlandse en Engelse taal, Frans is een plus
- Je hebt een Hogeschool werk- en denkniveau
- Je hebt een eerste ervaring in de bouw

Wat bieden we jou?

- Een opleiding on-the-job
- Een afwisselende functie in een organisatie die volop in ontwikkeling is en onderdeel is van een internationaal familiebedrijf
- Een marktconform salarispakket incl. extralegale voordelen
- 20 vakantiedagen en 12 ADV dagen
- Een informele bedrijfscultuur met veel vrijheid voor eigen initiatief

Interesse?

Is deze functie echt iets voor jou? Dan wordt het tijd dat we je ontmoeten! Stuur nu je cv en motivatie naar Debbie Declercq dde@mpliften.com of Chantal Beentje cbe@mpliften.nl